

קבוצת הייעוץ לחברות קלינטק פורום קלינטק, ארנסט אנד יאנג

ERNST & YOUNG

Quality In Everything We Do

חוזר לקוחות 2/2007

אל: לקוחות המשרד

הנדון: חוזר מקצועי – Ernst & Young Cleantech Forum

אנו שמחים לשתף אתכם בחוזר לקוחות נוסף מקבוצת הייעוץ לחברות קלינטק של ארנסט אנד יאנג. הקבוצה נותנת מענה לצרכיהם המיוחדים של חברות, יזמים, חוקרים ומשקיעים בתחומי טכנולוגיות מים ואנרגיה. קבוצת הייעוץ מספקת סיוע בקבלת מימון מו"פ, ייעוץ בנושא גיוסי הון, ייעוץ עסקי ואסטרטגי, ראיית חשבון ומיסוי. מטרתו של פורום הקלינטק של ארנסט אנד יאנג הינה ליצור מקום מפגש ומקור למידע בתחום המים והאנרגיה, ולשמש בסיס לקידום התעשייה המקומית. החוזר מכיל עדכונים ומידע ייעודי בנושאי מימון, גיוסי הון, ניתוח שווקים, ועוד.

◀ [תכנית קטמון לעידוד העברת טכנולוגיות מים מהאקדמיה לתעשייה](#)

◀ [קול קורא להקמת מאגד שיווק בתחום המים](#)

◀ [החקלאות הטרנסגנית בשירות תעשיית התרופות](#)

◀ [אנרגיה סולרית, מאפיינים ומגמות בשוק העולמי](#)

בברכה,
קבוצת הייעוץ לחברות קלינטק
ארנסט אנד יאנג (ישראל)

תוכנית קטמון לעידוד העברת טכנולוגיות מים מהאקדמיה לתעשייה

מבוא

תעשיית המים זוכה לתשומת לב רבה בעולם עקב המחסור ההולך וגובר במים לשתייה. הצורך בפתרונות טכנולוגיים שיתנו מענה לצרכי השוק, מוביל לעניין רב מצד משקיעים המזהים את הפוטנציאל. גם ממשלת ישראל זיהתה את ההזדמנות והחליטה להכריז על תוכנית לאומית לקידום תעשיית המים בישראל – תוכנית "אגמים".

התוכנית כוללת סיוע רב לחברות ולמוסדות אקדמאים במסלולי סיוע שונים ובאחריות משרדי ממשלה שונים. אחת התוכניות, במסגרת משרד התעשייה המסחר והתעסוקה, הינה תוכנית "קטמון", לעידוד פיתוח טכנולוגיות חדשניות בתחום המים, תוך ניצול היתרונות היחסיים והידע בתעשייה, באקדמיה ואצל חברות התשתית.

המימון יינתן לפרויקטים הכוללים חברה תעשייתית, אשר תפתח ותמסחר את הטכנולוגיה, מוסד אקדמאי, אשר ילווה את הפיתוח הטכנולוגי במשותף עם החברה התעשייתית וחברת תשתית, אשר תבדוק את יישום הטכנולוגיה בשטח. המימון יינתן לפרויקטים של עד 30 חודשים רצופים.

הקול הקורא הראשון לתוכנית זו צפוי להתפרסם בשבועות הקרובים.

תנאי התוכנית

1. המחקר בתוכנית הינו חדשני ואינו מהווה שיפור במחקר שבוצע או מבוצע על ידי הצדדים.
2. הטכנולוגיה שתפותח לא פותחה או נרכשה או יושמה בישראל ואינה בתהליך פיתוח כיום בישראל.
3. הטכנולוגיה שתפותח אינה ניתנת לרכישה בתנאים מסחריים סבירים מחוץ לישראל.
4. המוצר צריך להיות בעל פוטנציאל מסחור בשוק הבינ"ל.
5. העדפה תינתן לתוכנית המבוצעת בתחומי עדיפות לאומית לאזור פיתוח.

תנאי המענק

1. היקף המענק לתוכנית שאושרה על פי הוראה זו יהיה בשיעור מרבי של 50% מהתקציב המאושר לתוכנית, ובסכום שלא יעלה על 4.5 מיליון ₪.
2. השותפים ישקיעו את יתרת התקציב הדרושה, כאשר החברה התעשייתית והמשתמש הפוטנציאלי ישקיעו כל אחד לפחות 15% מיתרה זו.
3. משתמש פוטנציאלי זר - השותפים ישקיעו יתרת התקציב הדרושה, כאשר החברה התעשייתית תשקיע לפחות 30% מיתרה זו.
4. המענק יינתן באמצעות התאגיד התעשייתי כהחזר הוצאות כוח-אדם לתוכנית, קבלני משנה, חומרים ופחת על ציוד הוני בלבד, ובהתאם לנהלי המדע"ר הקיימים.
5. אין צורך בהחזר תמלוגים בגין מענק בתוכנית זו.
6. המימון יהיה כפוף לחתימת הצדדים על חוק המו"פ.

חברה המעוניינת לברר פרטים נוספים או לבחון היתכנות וכדאיות הגשת בקשה למענק בתוכנית זו, מוזמנת לפנות למחלקת GIA (Global Incentives Advisor) בארנסט אנד יאנג.

itay.zetelny@il.ey.com
orit.solomonov@il.ey.com

איתי ז'טלני, מנהל GIA ישראל, 03-6276176
אורית סולומונוב, מנהלת תחום תמריצים ישראל, 03-6276188

קול קורא להקמת מאגד שיווק בתחום המיים

לפני כשנתיים הקים משרד התמ"ת קרן חדשה לעידוד הייצוא והשיווק לחו"ל (להלן: "הקרן"). הקרן פועלת בשיתוף משרד התמ"ת, מכון הייצוא והבנקים.

במסגרת הקרן הוקם "מסלול מאגדים", המיועד לממן שיתוף פעולה בין מספר חברות בשיווק מוצריהן לחו"ל. מטרתה של התמיכה במסגרת מסלול זה הינה קידום השיווק לשוק מסוים או לענף מסוים על ידי עידוד פעילות שיווקית המתבצעת במסגרת מאגד משותף על ידי מספר חברות, וזאת באמצעות השתתפות הקרן בסיכון הכספי שנוטלות על עצמן כלל החברות במאגד.

כל חברה ישראלית יכולה להיות חברה במאגד, היקף הסיוע הינו **ללא תקרה ובהיקף של 50%** מהוצאות השיווק המשותפות של המאגד. חברה במאגד שמחזור המכירות שלה בשוק העולמי יגדל ביחס לשנת הבסיס, תהא חייבת בתשלום תמלוגים בשיעור של 4% מהגידול השנתי בייצוא עד להשבת המענק. סכום המענק שהתקבל צמוד לדולר ארה"ב תוספת ריבית ליבור לשישה חודשים. תשלום התמלוגים יתבצע על פני תקופה של עד 7 שנים מתום השנה האחרונה לתוכנית.

על המאגד לכלול לפחות 5 חברות שאינן צדדים קשורים, כאשר חלקן היחסי של חברות שמחזור המכירות שלהן עולה על 30 מיליון דולר לא יעלה על 25% במאגד.

יוצאנים שלא יגדילו את הייצוא שלהם במהלך התוכנית ועד 3 שנים אחריה יהיו פטורים מהחזר התמלוגים.

הקרן תשתתף בהוצאות המאגד בתחומים הבאים:

- הוצאות חקרי שוק
- ייעוץ שיווקי בחו"ל
- פרסום בחו"ל
- תערוכות, כנסים וקידום המוצר
- נסיעות שיווק בחו"ל
- שירותי הנספח המסחרי בארץ היעד
- השכרת משרדים ומחסנים בחו"ל לצורך קיום הפעילות השיווקית
- כל פעילות אחרת לקידום הייצוא – בכפוף לשיקול דעת ועדת הקרן

במהלך השבועות הקרובים יוקם מאגד בתחום המים ביוזמה של משרדנו. אנו קוראים לחברות בתחום לפנות אלינו במטרה להצטרף ולזכות במענקים אלו.

מחלקת תמריצים ממשלתיים בארנסט אנד יאנג פועלת על מנת לעזור למאגדים לקבל סיוע מהקרן. במסגרת פעילותה, תפעל המחלקה מטעם מנהל המאגד ותייצג אותו לאורך תהליך בניית התוכנית, הגשת הבקשה ואישורה: גיבוש תוכנית העונה על דרישות הקרן, מילוי והגשת טפסים לגורמים הרלוונטיים וליווי התאגיד במהלך תהליך האישור, כולל נוכחות בפגישות עם מכון הייצוא ועם גורמים נוספים, לפי הצורך.

למידע נוסף ותיאום פגישה ניתן לפנות אל:

בת חן אלדן batchen.eldan@il.ey.com 03-5687467

סיגל גריבה sigal.griba@il.ey.com 03-5680978

אלון לוגסי (סניף חיפה) alon.lugassi@il.ey.com 04-8654034

קול קורא למשקיעים פרטיים בתחום הקלינטק

למחלקת ה- VCAG (Venture Capital Advisory Group) במשרדנו רשת קשרים עם משקיעים פרטיים בתחום הקלינטק. הקבוצה סורקת מגוון חברות שמחפשות השקעות פרטיות, ביניהן חברות בשלבים מוקדמים (start-up) וחברות בוגרות המחפשות השקעה חיצונית לצורך גידול הצמיחה והרחבת הפעילות העסקית.

צוות VCAG מהווה חלק ממחלקת ההיי-טק בארנסט אנד, יאנג ומשמש כגורם ייחודי המקשר בין משקיעים לבין חברות סטארט-אפ הזקוקות להשקעה. פעילותו וקשריו של הצוות מכוונים ומתוכננים אסטרטגית בכדי ליצור התאמה בין החברה המעוניינת בהשקעה לבין המשקיעים והקרנות הרלוונטיות, זאת תוך התאמה בין בסיס אסטרטגיית ופוקוס ההשקעה של המשקיע לבין החברה. **השירות ניתן ללא תשלום וכולל חבילות שירות מותאמות ללקוח.**

למידע נוסף ותיאום פגישה ניתן לפנות אל:

מיכל מיניצר, VCAG Leader 
michal.minitzer@il.ey.com ,03-6232736

[השירות ניתן ללא תשלום](#)

פורום אנרגיה חלופית

ארנסט אנד יאנג מסייעת בימים אלה להקמת פורום אנרגיה חליפית בישראל. הפורום המוצע יכלול גורמים שונים לרבות תעשייה, חברות הזנק ויזמים בתחום, השקעות, אקדמיה ומחקר, מומחים ייעודיים, ועוד.

הפורום יפעל לקדם את תחום האנרגיה החליפית בישראל תוך יצירת מסגרת לשיתופי פעולה בין הגורמים הרלבנטיים בתעשייה.

חברות ויזמים הפועלים בתחום האנרגיה החליפית בישראל מוזמנים להציג את פעילותם.

לפרטים נוספים:

אופיר דורון
מנהל תחום, אנרגיה חליפית
טלפון: 03-6278281

החקלאות הטרינסגנית בשירות תעשיית התרופות

החקלאות המסורתית משנה כוון, מתפתחת לתחום האגרו-ביוטכנולוגיה, ומחברת בין שני תחומים שונים במסורת, בתרבות ארגונית, בבסיס הידע, בשולי הרווח ובמסלולים הרגולטוריים. תעשיית הפרמצבטיקה מחפשת באופן מתמיד שיטות חדשות להפקת חלבונים שיצורם בשיטות כימיות מורכב ויקר. דרך יעילה להתמודד עם האתגר היא בעזרת חקלאות טרינסגנית (Transgenics- Trans-modified genetics) – ייצור תרופות ביולוגיות מצמחים. **מחקר שוק של פרידוניה שפורסם לאחרונה, חושף שהביקוש העולמי לצמחים טרינסגנים מוערך ב-\$3.8 מיליארד ב-2006, כאשר שטח הגידולים צומח בקצב של 7.2% בשנה מסתכם ב-184 מיליון אקרים. השוק הזה צפוי להמשיך ולצמוח.**

צמחים טרינסגניים מציעים את הפוטנציאל לייצור המוני של חלבונים לתרופות בעלות נמוכה בזכות מספר יתרונות בולטים:

- ✓ **יציבות.** שלא כמו בחיות, החדרה יציבה של גנים זרים באמצעות צמחים היא פשוטה ויעילה.
- ✓ **פריון עבודה גבוה.** ייצור ביומסה (זרעים ורקמות) באמצעות צמחים מגדיל את יכולות הייצור של התעשייה ומאפשר לצמצם את המחזור בחומרים ביולוגיים בתעשיית הפארמצטיקה אשר גורם לייקור חומרי הגלם.
- ✓ **בטיחות.** הבטיחות של השיטות הצמחיות נובעת מהעובדה שצמחים אינם נשאים של גורמים מזדמנים כמו ירוסים ופריאון, הפוגעים בבני אדם. זאת מפני שמזדמנים מסוג זה אינם יכולים להתרבות בצמחים.
- ✓ **עיבוד פרוטאין טבעי.** צמחים הינם יעילים בביצוע תהליכי עיבוד חלבון מורכבים המצריכים חלבונים רפואיים פעילים.

בין הצמחים המשמשים כחומר גלם לתחום הפרמצטיקה:

Peanut	Cranberry	Alfalfa
Creeping Bentgrass	<i>Amelanchier laevi</i>	Sugarbeet
Apple	Sunflower	Pepper
Sweetgum	Petunia	Cucumber
Poplar	Duckweed	<i>Arabidopsis thaliana</i>
Eggplant	Barley	Sweet Potato
Belladonna	Tobacco	Potato
Tomato	Rapeseed	Gladiolus
Raspberry	Grape	<i>Brassica oleracea</i>
Lettuce	Carrot	Walnut
Chicory	Watermelon	Rice
Wheat	Soybean	Melon
Sugar Cane	Pea	Cotton
Spruce	Onion	Chrysanthemum
Squash	Papaya	Corn

אחד היישומים של הצמחים הטרינסגניים בשוק התרופות הוא נוגדנים משיבוט בודד (Monoclonal antibodies - MAb), תחום שצומח בקצב המהיר ביותר בתעשיית הפרמצבטיקה, עם יותר מ-100 מוצרים בשלב הקליני, ורבים נוספים בשלבי פיתוח. על פי ההערכות, עד 2008 יגיעו יותר מ-50 מוצרים לשוק. MAb הן מולקולות גדולות ומורכבות, המיוצרות מתאים של יונקים וצמחים, ומשמשות לטיפול במחלות מסכנות חיים ומחלות כרוניות כולל סרטן, דלקת פרקים, מחלות לב וזיהומים.

קבוצת הייעוץ לחברות מדעי החיים וטכנולוגיות מים עוסקת במתן שירותי תכנון עסקי ואסטרטגי ופיתוח עסקי לחברות בתחומים אלו. חברות ויזמים המעוניינים בפרטים נוספים על שירותי ייעוץ לחברות מים, מוזמנים לפנות אל:

טלי בן-עמי, מנהלת קבוצת הייעוץ לחברות טכנולוגיית מים
tali.ben-ami@il.ey.com 03-5687156

אנרגיה סולרית – מאפיינים ומגמות בשוק העולמי

אנרגיה סולארית - רקע

מערכות סולאריות ממירות אנרגיה מקרני אור לחשמל בעזרת פאנלים פוטואלקטריים או פוטוולטאיים - חומרים מוליכים למחצה אשר מייצרים אנרגיה בתגובה לגלי אור. בעזרת מספר משתנה של פאנלים כאלה, ניתן להרכיב מערכות יצור אנרגיה בגדלים שונים:

- ✓ **מערכות עצמאיות (Off Grid)** - מערכות שנועדו לספק חשמל ליעוד מקומי ספציפי. לדוגמא, מערכת המספקת אנרגיה למתקן תקשורת מבודד.
- ✓ **מערכות המתחברות לרשת החשמל (On Grid)** - מערכות אשר מתחברות לרשת החשמל האזורית ומשמשות כאחד ממקורות האנרגיה של רשת חשמל רבת משתמשים.
- ✓ **מערכות היברידי (Hybrid)** - שילוב של שני סוגי המערכות המתוארות לעיל - מערכות אשר מספקות חשמל לרשת בנוסף לתפקידן כספק האנרגיה של יישום ייעודי מקומי.
- ✓ **מערכות המתחברות לרשת החשמל קטנה (Mini Grid)** - מערכות המשמשות כאחד ספקי האנרגיה של רשת מקומית קטנה (לדוגמא: כפר או אזור מבודד). הרשת תבחר אוטומטית במערכת המספקת אנרגיה בצורה היעילה ביותר מתוך מבחר מקורות (למשל המערכת תבחר בייצור אנרגיה סולארית ביום בהיר ובייצור אנרגית רוח ביום חורפי, לפי הניצולת הפוטנציאלית הגבוהה ביותר).

תחום המערכות הסולאריות נחשב מהמובילים בתחום האנרגיה החליפית משום שמדובר במקור חופשי אשר נמצא בזמינות גבוהה באזורים נרחבים בעולם. השימוש במקור אנרגיה זה אינו מזהם - דבר העולה בקנה אחד עם מדיניות הפחתת גזי הפליטה במדינות רבות בעולם. כמו כן, השימוש במערכות סולאריות הנו מודולארי, וניתן להתאים את מימדיו לשימושים שונים. בנוסף, עצם הגידול בשימוש במקור זה מאפשר לשפר את הניסיון התפעולי בתחום הפקת אנרגיה, יעול היצור, ושיפור התמורה לאורך זמן.

צמיחה מואצת בכושר היצור של אנרגיה סולארית בעולם

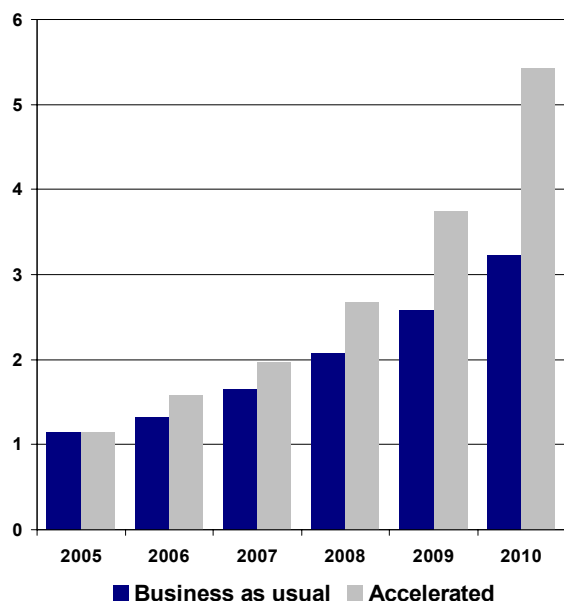
תחום האנרגיה הסולארית צמח בקצב מהיר בשנים האחרונות. מעבר לפיתוחים טכנולוגיים שונים אשר תרמו רבות ליעולו והוזלתו, מוסדות ממשלתיים ופיננסיים רבים מתחילים להכיר בו כמקור ייצור אנרגיה חשוב ומנוע צמיחה עתידי המצדיק השקעה וטיפול באמצעות מימון מחקר ופיתוח, סובסידיות, תמריצי שימוש, ועוד.

על פי חברת Solarbuzz, חברת מחקר המתמחה בתחום האנרגיה הסולארית, מספר התקנות המערכות הסולאריות בעולם גדל בשיעור של כ- 34% בשנה (מ- 254MW בשנת 2000 ל- 1,460MW בשנת 2005) והנו צפוי להגיע לכ- 3.2GW בשנת 2010. ארגון האנרגיה הסולארית האירופי גורס כי הערכה זו הנה שמרנית, וכי מספר התקנות המערכות הסולאריות בעולם עשוי אף להגיע ל- 5.4GW בשנת 2010. מעל \$1 מיליארד הושקעו במפעלים לייצור תאים סולאריים בשנת 2005.

לפי קבוצת ההשקעות CLSA, שוק האנרגיה הסולארית מתאפיין בגורמים הבאים:

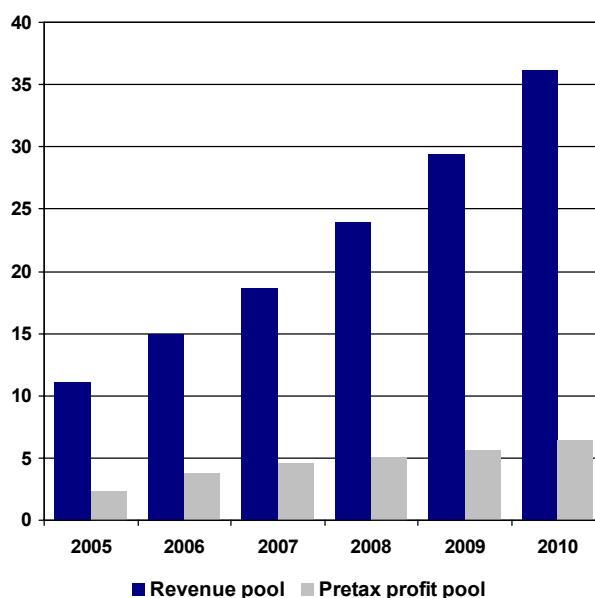
- ✓ **עלייה בביקוש:** כפועל יוצא ממדיניות התמיכה האגרסיבית באנרגיה הסולארית במעל 40 מדינות בעולם, קצב הביקוש למערכות סולאריות גבוה מקצב ההיצע, והנו צפוי להמשיך במגמה זו בשנים הקרובות (קצב הביקוש צפוי לגדול בכ- 30% בשנה עד 2010). מסביב לעולם, אנרגיה סולארית זוכה להצלחה רבה במדינות אשר הפעילו תכניות שונות לקידום אנרגיה חלופית, ואשר מספקות תמריצים שונים המיועדים להפוך את השיטה לכלכלית יותר, ובכך להגביר את הביקוש והיצע בצורה מלאכותית. מדינות המנהיגות תמריצים פרו-סולאריים כוללות את ארזונה, קולוראדו, יפן, דרום קוראה, אוסטרליה, קפריסין, מסצ'וסטס, ספרד, קליפורניה, הודו, גרמניה, תאילנד, סין, איטליה, ניו ג'רסי וושינגטון.
- ✓ **גידול בהכנסות:** CLSA מעריכים כי הכנסות תעשיית האנרגיה הסולארית יגדלו מכ- \$11.1 מיליארד בשנת 2005 לכ- \$36 מיליארד בשנת 2010, המהווים גידול של מעל 300% בחמש שנים.
- ✓ **קיטון בהוצאות:** שוק האנרגיה הסולארית חווה קיטון בהוצאות לאורך כל שרשרת הערך, כתוצאה מיעול תהליכים, יתרון לגודל, והעברת ייצור המערכות למזרח אסיה.
- ✓ **גידול ברווחיות:** כתוצאה מהגידול בהכנסות והקיטון בהוצאות, שיעור הרווחיות בתעשיית הסולאר הולך וגדל. CLSA מעריכה כי הרווחים לפני מס בתעשייה יגדלו מ- \$2.3 מיליארד בשנת 2005 לכמעט פי שלושה - \$6.4 בשנת 2010.

**תחזית להתקנת מערכות סולאריות בעולם
2010 - 2005, (GW מותקנים)**



Source: Solarbuzz

**תחזית הכנסות ורווחיות בתעשיית האנרגיה
הסולארית, (\$B) 2010 - 2005**



Source: CLSA

נכון ל-2004, מסך מספר המערכות הסולאריות המותקנות בעולם יפן מובילה עם נתח שוק של כ-44%, גרמניה עם נתח שוק של כ-31%, וארה"ב עם 14%.

יתרונות השיטה

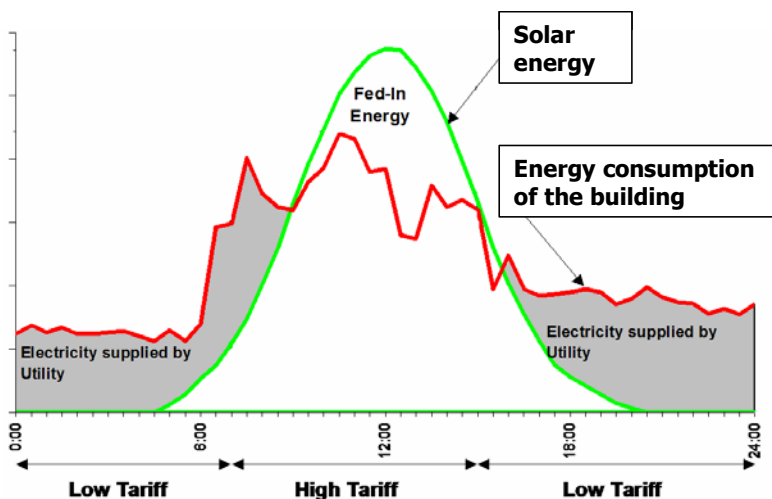
הפוטנציאל להמשך הגידול בתעשיית האנרגיה הסולארית נובע ממספר יתרונות של השיטה אל מול מקורות אנרגיה חלופית אחרים. לדוגמא:

אנרגיה הידרו-אלקטרית הנה קשה להרחבה במונחי קיבולת, היות ומספר האתרים המתאימים מוגבל. כמו כן, שימוש נרחב בשיטה זו עלול לגרום השלכות סביבתיות נלוות (הנובעות מהצפה ומשינויים הנגרמים בזרמי מקור המים).

אנרגית רוח הנה משתלמת יותר מבחינה כלכלית, אך מספר האתרים המתאימים לשיטה זו מצומצם, תשומת המתקנים אינה רציפה (היות והינה תלויה בכיוון ועוצמת הרוח), אנרגיית רוח מתאפיינת לעיתים גם בניצולת חלקית, וקיימים היבטים חזותיים וסביבתיים של טורבינות הרוח כגורם בולט המשפיע על הנוף הסביבתי.

לעומת זאת, אנרגיה סולארית מהווה שיטה להפקה ופיזור של אנרגיה. שיטת ההפקה הנה נקייה, שקטה, אמינה, מודולארית ומתאימה לשימושים שונים בגדלים שונים. המתקן עצמו כמעט ואינו דורש תחזוקה לאורך כל חיי תפעולו (כ-25 שנה). למרות שגם במקרה זה תשומת המתקן אינה רציפה (כתוצאה מתלות בקרני השמש), ישנה התאמה בין תשומת המתקנים הסולאריים לבין תצרוכת האנרגיה הממוצעת.

פרופיל צריכת אנרגיה בבניין משרדים במהלך היום (24 שעות)



מקור: EPIA

יתרון נוסף של האנרגיה הסולארית הוא מידת ההתאמה בין תפוקות השיא של מערכת סולארית ובין צריכת שיא האנרגיה במהלך היום. כלומר, מערכת אנרגיה סולארית מגיעה לשיא התפוקה בשעות הבוקר והצהריים – במקביל לשיא הצריכה. עובדה זו יכולה להקטין את הצורך בהקמת תחנות כוח חדשות שאמורות להתאים את מקורות היצור לצריכה בשעות השיא.

התרשים המוצג ממחיש את הקורלציה שבין תשומת מתקן סולארי המותקן על בניין משרדים בספרד, ובין תצרוכת האנרגיה של הבניין.

חסרונות

יחד עם היתרונות הבולטים של אנרגיה סולארית, החסרון הבולט ביותר של השיטה הוא כמובן העלות הגבוהה יחסית של המערכות הסולאריות כיום. עלות יצור אנרגיה סולארית עדיין יותר ממקורות אנרגיה חלופית אחרים, ובוודאי גבוהה יותר מעלות יצור ממקורות מסורתיים. זהו עדיין החסם העיקרי לצמיחה מואצת יותר של השוק. יחד עם זאת, ההתפתחויות הטכנולוגיות יחד עם הגדלת היקפי היצור צפויים להוזיל בהדרגה את עלויות ההתקנה והיצור בשנים הקרובות. חסרונות נוספים הם המרחבים הגדולים יחסית הדרושים להתקנת מערכות בסדר גודל בינוני וגבוה, ובעיית ניצולת אספקת אנרגיה בשעות חושך ו/או מזג אויר סגרירי.

ציפיות לעתיד

מומחים מעריכים כי תחום האנרגיה הסולארית צפוי להמשיך ולצמוח בקצב מהיר בשנים הקרובות, גם במדינות המפותחות השואפות להתגבר על בעיות הזיהום ומקורות הנפט המדלדלים, וגם במדינות המתפתחות, אשר אתגרן הנו אספקת חשמל למאות מיליונים של בני אדם הנתונים ללא גישה סבירה לתשתיות חשמל.

המשך ההתפתחות צפוי להיות תלוי בשני גורמים עיקריים:

המשך פיתוחים טכנולוגיים אשר יוזילו את השימוש באנרגיה סולארית באופן משמעותי, אם בהגברת הניצולת של התאים הפוטו-אלקטריים, ואם בהוזלת מרכיבים שונים במערכת. על פי משרד האנרגיה האמריקאי, יתכן שיתאפשר להגיע לעלויות נמוכות יותר בעזרת פיתוחים בתחום הניו-טכנולוגיה.

קרנות הון סיכון הגבירו את פעילות ההשקעה שלהן בתחום בשנים האחרונות, והנן צפויות להמשיך ולתגבר את סביבת הפיתוח הסולארי, בעיקר באירופה וביפן.

המשך תמיכה ממשלתית אשר תאפשר השקעה מוגברת במתקנים סולאריים על פי ההנחה שיתרון לגודל יביא הוזלה משמעותית בעלויות, ומכאן לשיעור חדירה גבוה יותר של אנרגיה סולארית ברחבי העולם.

קבוצת הייעוץ לחברות אנרגיה עוסקת במתן שירותי תכנון עסקי ואסטרטגי לחברות בתחום זה. חברות ויזמים המעוניינים בפרטים נוספים על שירותי ייעוץ לחברות אנרגיה, מוזמנים לפנות אל:

אופיר דורון, מנהל קבוצת הייעוץ לחברות אנרגיה
ofir.doron@il.ey.com 03-6278281